

# OFFENE STELLEN

## Regional Account Manager (m/w/d)

### Süd Deutschland

## NICOMATIC GmbH

NICOMATIC ist einer der weltweit führenden Produzenten für elektronische miniaturisierte Stecker. Das Unternehmen hat sich auf den Entwurf und die Entwicklung kreativer Steckverbinder-Lösungen für raue Umgebungen spezialisiert. Mehr als 330 Mitarbeiter an über 11 Standorten rund um den Globus ermöglichen diesen Erfolg.

Für eine verbesserte Kundennähe und die direkte Präsenz in Deutschland wurde 2013 die Tochtergesellschaft Nicomatic GmbH gegründet. Sie hat ihren Sitz in Berlin und ist heute in ganz Deutschland sowie in Österreich aktiv. Auf diese Weise können wir einen umfangreichen Support bieten und unsere Kunden bei Projekten unterstützen. Wir suchen jetzt neue Talente, die mutig, engagiert und innovativ sind, um unsere ehrgeizigen Ziele zu verwirklichen und unser dynamisches Team zu verstärken.

Die persönliche Betreuung unserer Kunden ist ein wichtiger Garant für unseren Erfolg. Dies wird ermöglicht durch den

## Regional Account Manager (m/w/d) Süd Deutschland im Außendienst - Standort Berlin (kann ggf. auch in Bayern mit Fernarbeit übernommen werden)

### Was sind Ihre Aufgaben?

- Sie betreuen eigenverantwortlich einen bestehenden Kundenkreis in allen technischen und kaufmännischen Fragen
- Sie entwickeln Ihr Vertriebsgebiet durch eine strategische Kundenplanung und den gezielten Aufbau von Neukunden kontinuierlich weiter (Bereiche: Luft- und Raumfahrtindustrie, Medizintechnik, Wehrtechnik...)
- Sie verhandeln mit Ihren Kunden Jahresanfragen und Rahmenvereinbarungen
- Sie halten mit Unterstützung unserer technischen Spezialisten engen Kontakt zur Entwicklung, um bereits in der Design-In-Phase die Weichen für den späteren Verkaufserfolg zu stellen

### Was erwarten wir von Ihnen?

- Sie haben eine technische Ausbildung abgeschlossen oder Berufspraxis im Umfeld Elektrotechnik. Alternativ können Sie einen kaufmännischen Hintergrund mit technischem Bezug vorweisen
- Sie haben erste Vertriebs- bzw. Verkaufserfahrung gesammelt
- Sie nutzen kundenorientierte, zielgerichtete Kommunikation, um erfolgreich zu sein
- Sie sind eine überzeugende und kontaktfreudige Persönlichkeit
- Sie haben hohe Motivation und die Fähigkeit, in einem internationalen Team zu arbeiten
- Sie sprechen fließend englisch oder französisch

### Was bieten wir Ihnen?

- Einen zukunftssicheren, unbefristeten Arbeitsplatz mit interessanten Gestaltungsmöglichkeiten
- Eine dynamische Arbeitsumgebung: direkte Kommunikationswege zu allen Hierarchieebenen weltweit (vom Praktikanten bis zur Geschäftsführung), offene Türen, hilfsbereite, engagierte Kollegen und gleitende Arbeitszeiten
- Eine befreite Führungs- und Empowerment Organisation, in der die Autonomie, Verantwortung und das Wohlergehen der Mitarbeiter stark gefördert und unterstützt wird
- Eine Produktschulung und Integration in unserem Sitz in Frankreich im "High Precision Valley"
- Auf Sie warten ein leistungsbezogenes Vergütungssystem und ein Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung (bitte mit Angabe von Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin) per E-Mail an: [germany@nicomatic.com](mailto:germany@nicomatic.com).

#### Kontakt :

Nicomatic GmbH  
Sébastien Charbonnel  
Manager und Prokurist  
Albert-Einstein-Ring 15  
Europarc Dreilinden Berlin  
14532 Kleinmachnow  
[germany@nicomatic.com](mailto:germany@nicomatic.com)



2019

## WER WIR SIND ?

Das Unternehmen Nicomatic hat sich auf den Entwurf und die Entwicklung kreativer Interconnect-Lösungen spezialisiert. Fast alle unsere Produkte sind MIL-spec und entsprechen einem hohen Niveau der Verwendung in elektronischen Geräten, Systemen und Untersystemen.

[www.nicomatic.com](http://www.nicomatic.com)

